



Commercial(e) & Talent Manager

contrat : CDI

start : janvier 2027

seven⁷
by YOU FIRST | GERSH

Seven est une agence créative 360 spécialisée dans le Sport, le Gaming et les univers passions, qui a pour mission d'accompagner les annonceurs dans la création et le déploiement de leurs campagnes. Seven est la filiale française du groupe Gersh, leader mondial de l'entertainment.

Dans le cadre de la création d'un pôle endorsement & influence, Seven accompagne et représente désormais des talents (créateurs de contenus, sportifs et célébrités) dans le développement de leurs projets et collaborations avec les marques. Au sein de ce pôle, ton rôle sera de développer les collaborations commerciales pour nos talents exclusifs.

TES MISSIONS

- Prospecter de nouvelles marques et identifier des opportunités commerciales pour développer les collaborations de nos talents.
- Participer aux rendez-vous avec les annonceurs et agences, élaborer les propositions commerciales, négocier et concrétiser les partenariats.
- Assurer la gestion et la coordination des collaborations, de la signature du contrat jusqu'à leur mise en œuvre.
- Fidéliser les marques partenaires, entretenir une relation de confiance et développer de nouvelles opportunités de collaboration.
- Accompagner au quotidien un portefeuille de talents, comprendre leurs ambitions et imaginer avec eux de nouveaux projets et concepts.
- Assurer une veille active du marché de l'influence, des réseaux sociaux et des tendances afin d'identifier de nouvelles opportunités pour nos talents.

TON PROFIL

- 2 ans minimum d'expérience dans l'univers de l'influence en agence, en tant que commercial(e) ou talent manager
- Excellent relationnel, rigueur, autonomie, curiosité et proactivité, avec un réel sens des objectifs
- Fort tempérament commercial, avec une appétence pour la prospection, la négociation et le développement de partenariats
- Capacité d'analyse et de synthèse, avec une bonne compréhension des enjeux marketing et business des annonceurs
- Très bonne connaissance de l'écosystème de l'influence, des créateurs de contenus et des réseaux sociaux. La connaissance de l'écosystème sport et gaming est un plus.
- Excellent niveau de communication à l'oral et à l'écrit, en interne comme en externe
- Maîtrise de l'anglais (oral et écrit) obligatoire
- Maîtrise des outils Pack Office et Apple. La connaissance de Kolsquare est un plus.

INFOS PRATIQUES

- Candidatures : CV + mail de motivation synthétique à : leo.francillon@agence-seven.fr
- Adresse : 35 Rue du Louvre, 75002 Paris
- Poste basé au siège de l'agence avec un jour de télétravail possible le vendredi