



Commercial(e) junior

Nature du poste : Stage conventionné

Temps de travail : 35 heures

Début souhaité : 3 août 2026 - 4 à 6 mois

Nom du service : Service commercial

DESCRIPTION DE L'ORGANISATION

Monaco Sport Business, c'est une agence où le sport se vit de l'intérieur. Nous sommes une agence, basée à Monaco, spécialisée dans l'hospitalité sportive premium, le marketing sportif, le merchandising et l'événementiel.

Nous concevons et déployons des expériences uniques autour des plus grands événements sportifs et culturels, en France et à l'international (Grand Prix de Monaco, Rolex Monte-Carlo Masters, football, concerts, expériences sur mesure). À la croisée du sport, du luxe et du business, Monaco Sport Business conçoit des projets à forte valeur ajoutée, alliant exigence opérationnelle, sens du détail et expérience client haut de gamme.

DESCRIPTION DU POSTE

Contexte

Dans le cadre du développement de ses activités dans le sport et l'entertainment, Monaco Sport Business recrute un(e) Commercial(e) en stage. Rattaché(e) à l'équipe commerciale, vous participerez au développement de l'activité commerciale de l'entreprise, de l'identification de nouvelles opportunités à la qualification des prospects, en passant par le suivi des demandes clients et la préparation des propositions commerciales. Vous évoluerez dans un environnement premium, au cœur des plus grands événements sportifs et de divertissement, en France et à l'international.

Missions :

Le commercial intervient en soutien et en coordination avec les autres services. Il/elle est garant(e) du développement du chiffre d'affaires, de la qualité de la relation client et de l'image de l'entreprise auprès de ses partenaires.

1. Développement commercial : Saint-Raphaël Var Handball

- Prospection et développement du portefeuille partenaires,
- Participation à la vente des offres B2B du club,
- Qualification des leads et suivi commercial (CRM, relances, reporting),
- Participation aux rendez-vous commerciaux et présentations partenaires,
- Contribution à la fidélisation des partenaires existants.

2. Activation & relation partenaires

- Présence les jours de match à domicile :
 - accueil des partenaires,
 - accompagnement des invités VIP,
 - suivi de l'expérience partenaire,
- Participation à l'organisation d'animations B2B et événements partenaires,
- Contribution à l'amélioration de l'expérience partenaires (feedback, recommandations).

3. Missions commerciales & business : Monaco Sport Business

- Participation à la commercialisation des offres MSB :
 - hospitalités sportives premium,
 - événements sportifs & entertainment,
 - voyages et expériences exclusives,
- Aide à la préparation des supports commerciaux :
 - présentations clients,
 - offres sur mesure,
 - argumentaires de vente,
- Contribution aux actions de prospection B2B (emailing, LinkedIn, qualification de bases),
- Appui au suivi des clients et projets en cours.

PROFIL RECHERCHÉ

Hard skills

- Techniques de vente B2B (prospection, qualification, closing),
- Maîtrise des bases de la relation client et du cycle de vente,
- Capacité à construire une offre commerciale adaptée aux besoins clients,
- Utilisation d'outils CRM (ou capacité à apprendre rapidement),
- Maîtrise des outils bureautiques et gestion de projet (Google Sheets, outils budgétaires, reporting),
- Rédaction d'emails commerciaux et propositions professionnelles,
- Suivi de reporting commercial (tableaux de bord, KPI simples),
- Compréhension des enjeux du sponsoring sportif,
- Capacité à travailler en mode agile et multitâches,
- Français courant et anglais professionnel (écrit et oral).

Soft skills

- Excellent relationnel et aisance à l'oral,
- Posture commerciale élégante et crédible en environnement B2B,
- Sens de l'écoute et compréhension des besoins clients,
- Proactivité et esprit d'initiative,
- Capacité à travailler dans des environnements dynamiques et en équipe,
- Capacité à gérer plusieurs missions en parallèle,
- Organisation, méthode et fiabilité,
- Respect des délais et des engagements,
- Capacité à rendre compte de son activité,
- Intérêt marqué pour le sport et l'entertainment.

CONDITIONS

Diplômes : Bac +3 à Bac+5

Formation : École de commerce, Master Sport Business, Master Management du Sport.

Localisation : Saint-Raphaël (83 - 4j par semaine) et Monaco (98000 - 1j par semaine).

Merci d'envoyer votre dossier complet à **tlv@monacosportbusiness.com** en précisant en objet : « **MSB - Com02** ».

Il devra inclure :

- Un CV à jour,
- Une lettre de motivation.