



OFFRE D'EMPLOI – COMMERCIAL(E) DÉVELOPPEMENT PARTENAIRES

SASP JA VICHY BASKET – Club professionnel (Élite 2 – LNB)

CDI – Temps plein

Lieu : Vichy (03)

À propos du club

La SASP JA Vichy Basket est un club professionnel évoluant en Élite 2, reconnu pour son exigence sportive, son ancrage territorial et son réseau économique en pleine expansion. Avec plus de 230 partenaires engagés, le club accélère son développement pour soutenir son ambition sportive et son rôle structurant dans l'écosystème local.

Dans ce contexte, la JAV recrute un(e) Commercial(e) Développement Partenaires, chargé(e) d'élargir le cercle des entreprises qui soutiennent le projet du club.

Finalité du poste

Développer de nouveaux partenariats privés grâce à une prospection active et qualitative, tout en travaillant en étroite coordination avec l'ensemble des services du club afin d'assurer une expérience partenaire cohérente et performante.

Missions principales

1. Développement commercial

- Prospecter activement les entreprises locales, départementales et régionales.
- Identifier les besoins et proposer des solutions adaptées en visibilité et hospitalité.
- Construire et présenter les offres de partenariat de la JAV.



VICHY

La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

VICHY COMMUNAUTÉ

ALLIER BOURBONNAIS
Le Département

S.A.S.P Jeanne d'Arc de Vichy

Adresse Postale : Palais des Sports Pierre Coulon - Centre Omnisports
BP 92617 – 03206 VICHY Cedex - Tél : 04 70 32 87 87

Site Internet www.jav-basket.pro E-mail : contact@jav-basket.pro

Société au capital de 100 000 euros SIRET : 501 016 372 00010 APE : 926C

Siège Social : Centre Omnisports – Avenue de l'Europe RD6e –
03700 BELLERIVE SUR ALLIER



2. Vente & négociation

- Préparer les rendez-vous, conduire la négociation commerciale et conclure les contrats.
- Construire des propositions pertinentes en collaboration avec la responsable commerciale.

3. Suivi et fidélisation

- Garantir un suivi qualitatif des prospects transformés.
- Participer activement aux soirées business, aux rencontres VIP et aux opérations partenaires.
- Contribuer à la fidélisation grâce à une relation professionnelle et régulière.

4. Travail en équipe et coordination interne

- Travailler en synergie avec :
- la responsable commerciale, pour la stratégie et les priorités commerciales ;
- le service communication, pour la visibilité et les activations partenaires ;
- la chargée d'événementiel, pour les hospitalités et les opérations spéciales ;
- la responsable financière, pour la contractualisation et la facturation.
- Contribuer à un esprit d'équipe fort, indispensable au fonctionnement d'un club professionnel.
- Participer à la vie du club et soutenir les actions transversales dès que nécessaire.

5. Représentation du club

- Représenter la JAV lors d'événements économiques, institutionnels ou sportifs.
- Incarner les valeurs du club : respect, engagement, professionnalisme.

Profil recherché

Un(e) développeur(euse) dans l'âme, avec un esprit d'équipe affirmé

- Goût marqué pour la prospection, le contact direct et les défis commerciaux.
- Aisance dans la prise de rendez-vous et la présentation auprès de dirigeants.
- Envie de travailler au sein d'un collectif, en intelligence avec les autres services.



VICHY



S.A.S.P Jeanne d'Arc de Vichy

**Adresse Postale : Palais des Sports Pierre Coulon - Centre Omnisports
BP 92617 – 03206 VICHY Cedex - Tél : 04 70 32 87 87**

Site Internet www.jav-basket.pro E-mail : contact@jav-basket.pro

Société au capital de 100 000 euros SIRET : 501 016 372 00010 APE : 926C

**Siège Social : Centre Omnisports – Avenue de l'Europe RD6e –
03700 BELLERIVE SUR ALLIER**



Compétences attendues

- Maîtrise des techniques de vente et de négociation.
- Organisation, ténacité, rigueur et polyvalence.
- Forte capacité à créer du lien et à représenter le club.
- Maîtrise des outils numériques et bureautiques.

Formation et expérience

- Bac +2 commercial idéalement.
- Une expérience en B2B ou dans un environnement sportif est un atout.



Conditions du poste

- Contrat : CDI – Temps plein
- Rémunération : Fixe + variable attractif, immédiatement motivant et indexé sur le développement du portefeuille.
- Disponibilités : soirs de match et événements partenaires.
- Prise de poste : dès que possible.

Candidature

Envoyer CV + lettre de motivation à :

philippe.goigoux@jav-basket.pro

Objet : Candidature – Commercial Développement Partenaires



VICHY

La Région
Auvergne-Rhône-Alpes

VICHY COMMUNAUTÉ

ALLIER BOURBONNAIS
Le Département

S.A.S.P Jeanne d'Arc de Vichy

Adresse Postale : Palais des Sports Pierre Coulon - Centre Omnisports

BP 92617 – 03206 VICHY Cedex - Tél : 04 70 32 87 87

Site Internet www.jav-basket.pro E-mail : contact@jav-basket.pro

Société au capital de 100 000 euros SIRET : 501 016 372 00010 APE : 926C

**Siège Social : Centre Omnisports – Avenue de l'Europe RD6e –
03700 BELLERIVE SUR ALLIER**