MONACO SPORT BUSINESS
SPORTS & ENTERTAINMENT

CONTEXTE ET FINALITÉ

L'agence Monaco Sport Business est fondée autour d'une passion, le sport. Nous offrons quatre expertises réunies au sein d'une entité à taille humaine :

- la production d'événements,
- les programmes d'hospitalité,
- les droits marketing,
- le merchandising et les cadeaux VIP.

C'est grâce à une véritable connaissance du monde du sport business que nous pouvons proposer des solutions créatives et innovantes dans nos différents secteurs d'activités. Nous sommes animés par les défis et avons constamment pour objectif de déclencher l'effet « Waouh » chez nos clients.

Rejoignez-nous dès maintenant !

MISSIONS ET ACTIVITÉS

Dans le cadre du développement de notre agence, nous recherchons un(e) stagiaire commercial(e) hospitalité à Monaco pour une durée de 4 à 6 mois.

Vous serez chargé(e) d'accompagner l'équipe commerciale dans le développement de l'offre hospitalité et d'autres projets. Vous jouerez un rôle clé dans le développement économique de ce département. Pour cela, vous assurerez la relation client avec les entreprises et travaillerez sur le développement du portefeuille clients BtoB.

Vous aurez notamment pour missions quotidiennes (non-exhaustif) :

- Prospection de nouveaux clients,
- Assurer le suivi et la gestion commerciale d'un portefeuille de clients professionnels (B2B),
- Vous êtes l'interlocuteur de vos clients et suivez les projets dans leur globalité, de la prise de contact à la réalisation de la vente,
- Assurer la gestion des commandes de vos clients (de la commande à la livraison jusqu'à l'enquête de satisfaction),
- Réaliser d'autres missions liées à l'activité quotidienne de l'entreprise.

PROFIL RECHERCHÉ

Organisé(e) et persévérant(e), doté(e) d'un sens commercial, vous savez faire preuve de rigueur et de créativité. Vos connaissances en marketing sportif vous permettront d'être force de proposition afin de concevoir des réponses cohérentes et attractives. Sociable et dynamique, vous savez vous fondre dans un collectif et vous mettre au service de l'équipe en cas de besoin.

Vos compétences :

- Vous êtes issu(e) d'une formation commerciale ou disposez d'une réelle fibre commerciale,
- Aisance relationnelle, notamment au téléphone pour entretenir la relation de confiance,
- Vous avez de bonnes qualités rédactionnelles et un excellent niveau d'orthographe,
- Maîtrise indispensable d'un ordinateur,
- Vous aimez convaincre et négocier
- Vous êtes organisé(e), autonome et savez faire preuve d'initiative

CONDITIONS D'EXERCICE DU POSTE

- Type d'emploi : stage conventionné
- Durée de stage : 4 à 6 mois
- Début de la mission : septembre 2025
- Horaires : variables du lundi au vendredi (sauf événement ponctuel le week-end)
- Lieu : Monaco avec des déplacements sur l'ensemble de la région Provence-Alpes-Côte d'Azur
- Rémunération : gratification du minimum légal + prime de qualité

Vous vous reconnaissez dans ce profil et souhaitez participer au développement d'une agence ambitieuse et performante ? Envoyez-nous vite votre candidature (CV & lettre de motivation) par mail à l'adresse : **tlv@monacosportbusiness.com**