

## **À PROPOS DE SPORTFIVE**

SPORTFIVE est une agence internationale de marketing sportif qui fournit des solutions axées sur le client et basées sur la confiance et la transparence, une expérience approfondie de l'industrie et un réseau mondial, de l'innovation, du digital et de la data intelligence. SPORTFIVE connecte de manière stratégique et créative les marques, les ayants-droit, les plateformes médias et les fans afin de créer et activer des partenariats dans le sport.

Tout en créant de la valeur et de la croissance à long terme pour tous, SPORTFIVE conduit souvent l'industrie du sport vers l'avenir grâce à ses solutions digitales innovantes et vise ainsi à être le partenaire le plus progressif et le plus respecté dans le sport.

En France, SPORTFIVE est l'agence commerciale et marketing d'ayants-droits majeurs, générant entre autres un tiers des revenus sponsoring de la Ligue 1. Les partenariats exclusifs avec des ayants-droits comprennent notamment : Olympique Lyonnais, LOSC Lille, RC Lens, AS Saint-Etienne, AJ Auxerre et Valenciennes FC en football, Stade Français en Rugby et la League of Legends European Championship pour Riot Games en esport.

L'agence aide divers autres ayants-droit à internationaliser leur marque en Europe et dans le monde, négocie de précieux partenariats et conseille également diverses marques de premier plan dans l'activation de leur partenariat. En outre SPORTFIVE commercialise les packages VIP des plus grands événements sportifs et musicaux français (Stade de France, UEFA Euro 2024, RWC 2023, etc...).

SPORTFIVE opère grâce à un réseau de plus de 1.200 experts locaux connectés basés dans 15 pays à travers le monde, présents dans le football, l'olympisme, le rugby, le golf, l'esport, les sports automobiles, le handball, le tennis, le football américain, le basket-ball, le hockey sur glace, les événements multisports et bien d'autres encore.

### **MISSIONS :**

- Assister l'équipe hospitalités de SFP Promotion dans ses missions
- Participer à la commercialisation des produits B2B du SFP
- Gestion d'un portefeuille de clients existants
- Présence lors des matchs et événements Business Club

### **PROFIL :**

- Formation : Bac +5 dans une formation commerciale
- Expérience : Souhaitée mais pas exigée
- Langue : Connaissances de base en Anglais
- Informatique : Pack Office
- Qualités : dynamisme et réactivité, excellent relationnel,

- Autonomie et rigueur

**COMPETENCES CLES :**

- Force de persuasion
- Optimisme et acceptation de l'échec
- Esprit d'équipe
- Rigueur administrative
- Connaissances de base du monde des Hospitalités dans le sport

**CONDITIONS :**

- Lieu : Paris 16
- Rémunération : selon les critères légaux et conventionnel en vigueur
- Avantages : Remboursement à 50% du titre de transport, tickets-restaurant

*En tant qu'entreprise inclusive, SPORTFIVE s'engage pour la diversité et accorde la même considération à toutes les candidatures reçues, sans discrimination, car nous sommes convaincus que diversité et performance vont de paire.*

**Métier**

Sales

**Type de contrat**

[[Alternance]]

**Début du contrat**

[[Septembre 2025]]