



Rugby Club de Massy Essonne (RCME)

Appel à candidature

RESPONSABLE COMMERCIAL ET MARKETING H/F *(Futur Directeur Commercial et Marketing H/F)*

Le Rugby Club de Massy Essonne (RCME), club formateur reconnu pour son excellence et son engagement auprès de la jeunesse, évolue dans un environnement ambitieux, structuré et porteur de valeurs fortes.

Dans le cadre de son développement, et pour renforcer son impact économique et territorial, le RCME recherche son/sa futur(e) Responsable Commercial et Marketing
Poste à pourvoir en CDI dès que possible.

Missions

Rattaché(e) à la direction générale, vous serez en charge de la stratégie commerciale du club et de la mise en œuvre des actions visant à accroître les ressources propres du RCME avec les missions suivantes :

- Définir et piloter la stratégie commerciale du club (partenariats, sponsoring, hospitalités, merchandising, billetterie, boutique, etc)
- Développer les ventes auprès des prospects
- Prospector, négocier et fidéliser les partenaires privés et institutionnels
- Développer et animer le réseau d'entreprises partenaires du club (événements, séminaires)
- Proposer de nouvelles actions pour accueillir les clients dans l'environnement du club propice aux affaires,
- Piloter les opérations commerciales et marketing liées aux matchs et à la visibilité du club
- Fournir un service personnalisé aux clients et ajuster tant que besoin
- Assurer le bon déploiement opérationnel des offres en étant présent aux évènements
- Manager l'équipe commerciale et coordonner les prestataires externes si nécessaire
- Fixer les objectifs commerciaux et suivre les indicateurs de performance
- Piloter le budget et proposer des actions d'amélioration continue
- Veiller à la facturation et aux règlements des prestations.
- Assurer une veille concurrentielle et les bonnes pratiques de développement marketing
- Identifier les nouveaux enjeux de l'écosystème sportif.

Profil recherché

De formation Bac+4/5 école de commerce et/ou Management du sport, vous possédez une solide expérience en développement commercial et marketing, idéalement dans le sport, l'évènementiel ou les médias

Vous possédez des connaissances en billetterie, hospitalités, marketing de l'offre, et évènementiel.



Vous avez une approche opérationnelle du milieu associatif sportif et de son environnement.
Excellent relationnel, sens du réseau, capacité à convaincre et mettre en place des partenariats sur le long terme.

Fort intérêt pour le sport et compréhension des enjeux spécifiques à un club de rugby
Doté(e) d'une expérience réussie de management, vous avez la capacité à fédérer autour des objectifs et des projets du club.

Autonomie, esprit d'équipe, rigueur et créativité

Disponibilité ponctuelle en soirée et le week-end (matches, événements partenaires)

Votre sens affuté du commerce, votre capacité à apporter une réflexion innovante et vos qualités de négociateur sont des réels atouts pour relever les défis qui vous attendent.

Pourquoi rejoindre le RCME ?

Un club à taille humaine, ambitieux et ancré dans son territoire

Un poste stratégique avec un fort impact sur le développement du club

Une équipe passionnée et dynamique

Candidature :

Envoyez votre CV et lettre de motivation à [christelle.bastian@rcmessonne.com] avec l'objet :

Candidature Direction Commerciale RCME

Massy, 25 avril 2025