



CHARGÉ(E) DE DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

PRÉSENTATION ENTREPRISE

Le Rodez Aveyron Football est un club professionnel évoluant en Ligue 2 BKT pour la 7ème fois consécutive et avec une équipe féminine en Seconde Ligue.

En plus de 2 quart de finale et 1 demi finale de Coupe de France, le RAF a disputé les Play-offs d'accession en Ligue 1 lors de la saison 2024/2025, un moment historique !

Pour la saison prochaine, les Sang & Or disposeront d'un stade Paul-Lignon terminé, avec 6 600 places disponibles, 25 loges et 2 salons VIP pour vivre de belles émotions !

Sous la responsabilité du Responsable Commercial, il ou elle aura la charge de **la gestion d'un portefeuille existant de partenaires et la prospection de nouveaux partenaires.**

VOS MISSIONS

- Prospection téléphonique et physique auprès des entreprises
 - Participation à la mise en place des salons VIP les soirs de match
 - Participation à l'organisation des événements partenaires et des matches de Ligue 2 BKT
 - Organisation et optimisation d'un planning de prospection
 - Reporting et analyses des résultats de prospection
 - Gestion et développement de votre portefeuille clients
 - Vente des produits du Rodez Aveyron Football (hospitalités et visibilité)
 - Participation à la stratégie commerciale
-

LIEU DE TRAVAIL

Siège du RAF, 17 Place de la cité - 12 000 RODEZ

CONTRAT PROPOSÉ

- CDI, à pourvoir début juillet 2025
 - Avantages : téléphone + ordinateur + voiture de fonction
-

PROFIL IDÉAL

- Expérience : stage ou alternance depuis 2 à 3 ans, dans un club ou une marque de sport / première expérience réussie dans le développement commercial
 - Connaissances du monde du football
 - Maîtrise du pack office, Excel (reporting, gestion de données, etc...)
 - Avoir des notions de comptabilité (factures, TVA, avoirs, etc...)
 - Maîtrise de la prospection commerciale, de la gestion des relations commerciales avec des clients B2B.
 - Qualités : autonomie, créativité, énergie communicative, capacité de convaincre, passionné(e), prise d'initiative, avoir le goût du challenge, avoir une forte détermination, avoir un excellent relationnel, être curieux(se), esprit d'équipe
-

NIVEAU DE RÉMUNÉRATION

Package fixe + variable (si dépassement d'objectifs)
À définir selon profil - indiquer vos prétentions

POUR CANDIDATER

- Adresser CV et Lettre de motivation à recrutement@rodezaveyronfootball.com avant le **1er juin 2025** !



ENSEMBLE
c'est tout