



ROUEN NORMANDIE RUGBY RECRUTE !

Poste : Commercial(e) Terrain F/H

Type : CDI – Temps plein

Lieu : Rouen (76)

Le **Rouen Normandie Rugby** poursuit sa croissance au sein du sport professionnel normand et renforce son équipe commerciale. Nous recherchons un(e) **Commercial(e) Terrain** passionné(e), énergique et motivé(e), prêt(e) à participer activement au développement du club et à la fidélisation de nos partenaires.

Vos missions principales :

- Prospecter et développer un portefeuille de nouveaux partenaires entreprises.
- Animer et fidéliser le réseau existant de partenaires.
- Participer à la conception et à l'organisation des événements du club (petits-déjeuners, afterworks, soirées match...).
- Représenter fièrement le RNR lors des rencontres et manifestations.
- Assurer un reporting régulier auprès du chef des ventes et de la direction.
- Participer activement aux soirées partenaires les soirs de match à domicile (environ 1 vendredi sur 2).
- Collaborer étroitement avec tous les services du club pour garantir une expérience optimale aux partenaires.

Profil requis :

- Expérience réussie d'au moins 5 ans dans une fonction commerciale terrain BtoB.
- Excellent sens du développement et de la fidélisation clients.
- Esprit de conquête, véritable chasseur de nouvelles opportunités.
- Goût affirmé pour le sport et les valeurs collectives du rugby.
- Bonne connaissance du tissu économique rouennais et normand (un atout majeur).
- Titulaire du permis B obligatoire.

Vos atouts personnels :

- Sens aigu du relationnel et du service.
- Force de conviction et excellentes qualités de négociation.
- Présence soignée et image professionnelle irréprochable.
- Curiosité, dynamisme, réactivité et enthousiasme.
- Capacité à évoluer dans un environnement exigeant et stimulant.

Conditions :

- CDI – Temps plein
- Poste à pourvoir immédiatement
- Rémunération selon profil et expérience

Candidature :

- CV et lettre de motivation à adresser par mail à l'adresse suivante : recrutement@rouennormandierugby.fr