



**OFFRE DE STAGE - BUSINESS DEVELOPER**  
**Régie : Cavigal Nice Basket 06**

**DESCRIPTION DU STAGE :**

MONACO SPORT BUSINESS souhaite poursuivre son évolution et recherche un(e) stagiaire commercial(e) pour renforcer son équipe !

**PRESENTATION DE L'AGENCE :**

L'agence est fondée autour d'une passion, le sport, qui en reprend les codes et les valeurs pour l'ensemble de ses offres. C'est grâce à un véritable esprit d'équipe que nous proposons des solutions innovantes et créatives dans nos quatre secteurs d'activité.

Nous sommes animés par les défis et avons constamment pour objectif de déclencher l'effet « Waouh » chez nos clients.

**METIERS :**

Nous offrons quatre expertises réunies au sein d'une entité à taille humaine. Notre agilité nous permet de répondre à nos clients avec efficacité pour chacune d'elles.

**PRODUCTION D'ÉVÉNEMENTS   PROGRAMMES D'HOSPITALITÉ   MERCHANDISING CADEAUX VIP   DROITS MARKETING**



En tant qu'assistant(e) commercial(e), vous serez chargé d'accompagner l'équipe commerciale dans son développement, la gestion d'une régie et d'autres projets. Vous occuperez donc un rôle majeur dans l'organisation de ce département avec l'objectif de permettre son développement économique. Pour cela, vous assurerez la relation client avec les entreprises et travaillerez sur le développement du portefeuille clients BtoB.

## PROFIL RECHERCHÉ :

Organisé(e) et persévérant(e), doté(e) d'un sens commercial, vous savez faire preuve de rigueur et de créativité. Vos connaissances en marketing sportif vous permettront d'être force de proposition afin de concevoir des réponses cohérentes et attractives. Sociable et dynamique, vous savez vous fondre dans un collectif et vous mettre au service de l'équipe en cas de besoin.

Votre mission est composée des tâches quotidiennes suivantes :

- Assurer le suivi et la gestion commerciale d'un portefeuille de clients professionnels (B2B)
- Vous êtes l'interlocuteur de vos clients et suivez les projets dans leur globalité, de la prise de contact à la réalisation de la vente
- Assurer la gestion des commandes de ses clients (de la commande à la livraison jusqu'à l'enquête de satisfaction)
- Réaliser d'autres missions liées à l'activité quotidienne de l'entreprise

Compétences souhaitées :

- Vous êtes doté(e) d'une formation commerciale ou avez la fibre commerciale
- D'une aisance relationnelle, notamment au téléphone pour entretenir la relation de confiance
- De bonnes qualités rédactionnelles et d'un très bon niveau d'orthographe
- Vous êtes à l'aise et avez l'habitude d'utiliser un ordinateur
- Vous aimez convaincre et négocier
- Vous êtes organisé(e), autonome et savez faire preuve d'initiative

## CONDITIONS :

- Poste basé à Nice avec un jour par semaine à Monaco et des déplacements dans l'ensemble du département des Alpes-Maritimes.
- Horaires variables du Lundi au Vendredi + jours de match.
- Stage à pourvoir à partir de janvier 2025.
- Durée (stage) : 4 à 6 mois
- Rémunération composée du minimum légal et d'une prime de qualité.

Vous vous reconnaissez dans ce profil et souhaitez participer au développement d'une agence ambitieuse et performante ? Envoyez-nous vite votre candidature (CV & lettre de motivation) par mail à l'adresse : [cl@monacosportbusiness.com](mailto:cl@monacosportbusiness.com)