



**POSTE A POURVOIR – REF : STAGE B2B2023**  
**(STAGE) Chargé(e) d'Affaires Commerciales B2B, événements et hospitalités**  
**H/F**

**L'ENTREPRISE**

Le Paris FC est une société commerciale ayant pour objet social la gestion des activités sportives professionnelles du Paris FC et des activités commerciales afférentes. Le Paris FC a en charge l'exploitation, la gestion et l'animation d'un club de football indépendant évoluant dans le cadre de diverses compétitions nationales de haut niveau.

Le Paris FC évolue en Ligue 2 BKT pour l'équipe professionnelle et en D1 Arkema pour l'équipe féminine. Le centre de formation du Paris FC, la Paris FC Academy, est agréé FFF.

Le club est en plein développement et c'est dans ce contexte que le Paris FC recherche un(e) stagiaire à temps plein, 3 à 6 mois, en tant que Chargé(e) d'Affaires Commerciales B2B, événements et hospitalités.

**PROFIL DU CANDIDAT :**

- De formation M1 ou M2
- Dynamique et proactif
- Fibre commerciale, forte appétence pour les techniques de vente
- Aisance relationnelle, capacité d'adaptation et d'écoute
- Persévérant, persuasif
- Force de proposition, force de persuasion
- Très bon sens de l'organisation

**COMPETENCES REQUISES :**

- Maîtrise des outils informatiques : Word, Excel, PowerPoint, CRM et idéalement de l'outil Sécutix
- Gestion de projet et/ou événementielle
- Aisance rédactionnelle et relationnelle
- Niveau d'anglais opérationnel apprécié

**DESCRIPTIF DU POSTE**

Rattaché au service B2B, vous occuperez le poste de "chargé(e) d'affaires commerciales B2B, événements et hospitalités".

Vous serez principalement en charge :



- de la commercialisation des offres commerciales B2B du Paris FC (hospitalités, séminaires...),
- la rédaction de projets événementielles,
- l'assistance sur la gestion des invitations et billets VIP
- l'aide à la gestion des hospitalités pour les matchs de l'équipe masculine et féminine

### **MISSIONS :**

#### **1) Commerciales :**

- Adresser l'intégralité des offres B2B à l'attention des entreprises : Hospitalités, Business Club, Séminaires "MatchDay" et "TeamBuilding", Régie Publicitaire.
- Assurer la prospection commerciale sur un fichier d'entreprises qualifié : prospection téléphonique, relance, mise à jour de la base de données, prise de rdv.
- Gestion des places VIP auprès des partenaires du Club.

#### **2) Événementielles :**

- Appui logistique en amont et jours de match pour délivrer les prestations contractuelles (Ligue 2, D1, CDF, C1);
- Aide à l'organisation des événements du club (événements internes, business club...).

### **CONDITIONS PARTICULIERES :**

- Type de contrat : Stage à temps plein, 3 à 6 mois. Les candidatures en alternance ne pourront pas être étudiées.
- Lieux : Groupe ADP Centre d'Entrainement Paris FC, Voie des Saules, 94310 Orly ; Stade Charléty, Paris 13.
- Début du contrat : ASAP

### **CONTACT :**

Envoyez un mail à [recrutement@parisfc.fr](mailto:recrutement@parisfc.fr) en précisant la référence du poste (STAGE B2B2023)