



ACUSHNET France SAS, filiale de distribution des marques Titleist et FootJoy est le leader mondial dans la conception, le développement, la fabrication et la distribution de produits de golf axés sur la performance, largement reconnus pour leur excellence en matière de qualité.

ACUSHNET France SAS recrute en CDD/Intérim (4 mois) un(e):

Assistant(e) Commercial(e)

Sous la responsabilité du superviseur du pôle, ces missions principales vous seront confiées :

- Le traitement des commandes,
- La facturation,
- La tenue du fichier clients,
- Le traitement des appels téléphoniques
- Le suivi des ventes.

Vous êtes le ou la candidat(e) idéal(e) si :

- Vous êtes le premier interlocuteur du client avec l'entreprise, à ce titre, vous véhiculez l'image de marque de l'entreprise et ses valeurs
- Vous interagissez quotidiennement avec les clients, vos supérieurs hiérarchiques et les commerciaux de la société,
- Vous savez écouter les besoins des clients de la société,
- Vous avez d'excellentes **qualités rédactionnelles et oratoires** (communication journalière avec les clients, mais également les commerciaux et le personnel de la société),
- Vous savez devancer les besoins des clients et être force de proposition,
- Vous connaissez les outils de gestion et la bureautique,
- Vous parlez Anglais et Espagnol

Nous sommes l'entreprise idéale si :

- Vous souhaitez rejoindre une entreprise de renommée internationale et leader sur son marché.
- Vous aimez travailler dans une ambiance chaleureuse et conviviale,
- Vous souhaitez bénéficier de tickets restaurant (pris en charge à 60%), d'une mutuelle d'entreprise (prise en charge à 80%), d'un 13^{ème} mois et d'un plan d'épargne interentreprises abondé par l'employeur.

Poste basé à Montataire (60) et à pouvoir dès que possible

Votre candidature (CV + lettre de motivation) sera à envoyer par email à : Recruitment_Mainland@acushnetgolf.com