



### OFFRE D'EMPLOI : Chef des ventes H/F

Au cœur de sa quatrième saison en championnat de France de PROD2, le Rouen Normandie Rugby continue et affirme sa progression. Dans le cadre de son développement, le club propose à son ou sa futur(e) Chef(fe) des ventes de travailler dans un cadre dynamique et motivant.

#### Principales responsabilités :

- Management de l'équipe commerciale – Commerciaux et Administration des Ventes ;
- Prospection de nouveaux clients de catégories Grands Comptes ;
- Suivi des clients Grands Comptes ;
- Elaboration de la politique tarifaire et des outils marketing ;
- Suivi de la satisfaction client ;
- Responsable de la partie événementielle – soir de match, petit déjeuner, speed dating,... ;
- Développement et mise en place des actions RSE ;

#### Profil requis :

Vous avez déjà vécu une expérience professionnelle similaire de 5 ans minimum.  
Idéalement dans le monde du sport professionnel.

Homme, Femme de réseaux, vous savez fidéliser les partenaires et créer du lien avec les futurs adhérents. La connaissance des entreprises de la Métropole Rouennaise et/ou de ses départements limitrophes est un réel atout. **Vous êtes obligatoirement titulaire du permis B.**

#### Qualités requises :

- Passion pour la satisfaction client ;
- Travail en équipe ;
- Disponibilité et polyvalence, sens de l'organisation et méthodologie ;
- Autonome ;
- Créatif(ve) ;
- Adaptatif(ve) ;
- Disponibilité pour travailler les week-ends.

Poste à pouvoir dès que possible en CDI à temps plein.  
Rémunération : Selon le profil du candidat.

Candidatures à adresser par mail à : [quentin.folastre@rouennormandierugby.fr](mailto:quentin.folastre@rouennormandierugby.fr)