



Assistant(e) commercial(e)

Nature du poste : Stage conventionné

Temps de travail : 39 heures

Début souhaité : 31 août 2026 - 4 à 6 mois

Nom du service : Service commercial

DESCRIPTION DE L'ORGANISATION

Monaco Sport Business, c'est une agence où le sport se vit de l'intérieur. Nous sommes une agence, basée à Monaco, spécialisée dans l'hospitalité sportive premium, le marketing sportif, le merchandising et l'événementiel.

Nous concevons et déployons des expériences uniques autour des plus grands événements sportifs et culturels, en France et à l'international (Grand Prix de Monaco, Rolex Monte-Carlo Masters, football, concerts, expériences sur mesure). À la croisée du sport, du luxe et du business, Monaco Sport Business conçoit des projets à forte valeur ajoutée, alliant exigence opérationnelle, sens du détail et expérience client haut de gamme.

DESCRIPTION DU POSTE

Contexte

Dans le cadre du développement de ses activités dans le sport et l'entertainment, Monaco Sport Business renforce ses équipes et recrute un commercial junior. Ce poste clé a pour objectif d'accompagner la structuration et le déploiement opérationnel des projets événementiels, tout en assurant le sourcing, les achats et le suivi des événements sportifs et d'entertainment, en France et à l'international.

Missions :

Sous la responsabilité d'un commercial, vous participerez au suivi quotidien de l'activité commerciale et contribuerez à la préparation des dossiers clients.

- Assister le commercial dans le suivi des demandes clients,
- Participer à la préparation des propositions commerciales,
- Mettre à jour et assurer le suivi du CRM (création et qualification des contacts, mise à jour des informations),

- Préparer les documents commerciaux (offres, devis),
- Assurer le suivi administratif des dossiers clients,
- Participer au suivi des commandes,
- Effectuer une veille sur les événements sportifs et les opportunités commerciales,
- Réaliser des recherches sur les entreprises, partenaires et prospects afin d'alimenter les bases de données,
- Participer à la réalisation de reportings et d'analyses commerciales,
- Collaborer avec les équipes communication et production afin d'assurer la bonne circulation des informations.

PROFIL RECHERCHÉ

Hard skills

- Maîtrise de Google Workspace (Docs, Sheets, Slides, Drive).
- Excellentes capacités rédactionnelles en français.
- Français courant et bon niveau d'anglais (écrit et oral).
- Aisance avec les outils numériques et collaboratifs.
- Une première expérience sur un CRM est appréciée.
- Intérêt pour l'univers du sport, de l'hospitalité et de l'événementiel.

Soft skills

- Organisation et rigueur.
- Sens du service client.
- Esprit d'équipe.
- Curiosité et proactivité.
- Bon relationnel.
- Capacité à gérer plusieurs dossiers simultanément.
- Autonomie.
- Réactivité.
- Discrétion et sens de la confidentialité.

CONDITIONS

Diplômes : Bac +3 à Bac+5

Formation : École de commerce, Master Sport Business, Master Management du Sport.

Localisation : Monaco (98000)

Merci d'envoyer votre dossier complet à **tlv@monacosportbusiness.com** en précisant en objet : « **MSB - Com03** ».

Il devra inclure :

- Un CV à jour,
- Une lettre de motivation.