



## POSTE À POUVOIR DE « BUSINESS DEVELOPER »

A la Ligue Nationale de Handball (LNH), nous sommes en charge de l'organisation, de la promotion et de la commercialisation des compétitions et événements que nous organisons, à savoir la Liqui Moly StarLigue, la ProLigue, la Coupe de la Ligue, le Trophée des Champions et les Trophées LNH.

Le service Commercial et Marketing de la LNH est à la recherche d'un « Business Developer » pour la saison 2021/2022.

### DESCRIPTION DU POSTE

En relation directe avec le Responsable Commercial et sous la responsabilité du Directeur Marketing & Communication, vous aurez pour principales activités :

#### *Commercial :*

- Assurer activement la prospection commerciale pour la recherche de nouveaux partenaires
- Réaliser la prospection téléphonique et physique
- Vendre des packages hospitalités sur les événements de la LNH
- Réaliser un travail de suivi et tenir à jour les outils de reporting
- Assister la force commerciale lors de l'élaboration des argumentaires et outils de vente

#### *Marketing & Servicing :*

- Participer à la bonne mise en application des cahiers des charges marketing des compétitions
- Piloter la gestion du plan de billetterie partenaires avec les clubs

Vous pourrez également, sur demande, intervenir dans les autres domaines d'activités de la direction marketing et commerciale et contribuer à son fonctionnement.

### PROFIL RECHERCHÉ

Afin d'assurer ces missions, vous devez :

- Être reconnu(e) pour votre vivacité, votre sens de la négociation et votre relationnel
- Disposer d'excellentes capacités organisationnelles et être à l'aise au téléphone
- Être à l'écoute, faire preuve d'esprit d'équipe et être force de proposition
- Détenir une formation BAC+2 (BTS) à BAC+5 (école de commerce)
- Avoir une bonne connaissance du monde sportif

### CONDITIONS CONTRACTUELLES

- Contrat de professionnalisation / Contrat d'apprentissage + prime variable sur objectifs
- Poste à pourvoir dès le lundi 23 août 2021
- Durée : 12 mois
- La mission se déroulera essentiellement au siège de la LNH (21 rue René Goscinny – 75013 PARIS)

Vous recherchez cette mission précisément et vous pensez correspondre en tous points au profil souhaité ? N'attendez plus et postulez en nous adressant votre CV et lettre de motivation par mail à l'adresse suivante : [marketing@lnh.fr](mailto:marketing@lnh.fr) en précisant la référence « Business Developer » dans l'objet du mail.